

# Gallinas ponedoras

Si cumples estos pasos con disciplina, es muy posible que salgas adelante.

## Sustenta

Huevos para la casa todas las semanas, y lo que sobra se vende a los vecinos.



## ¿Es para ti? (si respondes no a dos, elige otra idea)

- ¿Tienes un patio, solar o espacio de al menos 3 × 3 metros con sombra?
- ¿En tu casa sobran restos de comida, arroz, granos o harina todos los días?
- ¿Hay alguien en la casa que pueda darles agua y recoger huevos cada mañana?

## Qué compras con tu turno

Precios aproximados · COP

|                                                      |           |
|------------------------------------------------------|-----------|
| 8 gallinas ponedoras (de 4 a 5 meses, ya en postura) | \$240.000 |
|------------------------------------------------------|-----------|

|                                |          |
|--------------------------------|----------|
| Malla y estacas para el corral | \$35.000 |
|--------------------------------|----------|

|                     |          |
|---------------------|----------|
| Bebedero y comedero | \$12.000 |
|---------------------|----------|

|                                      |          |
|--------------------------------------|----------|
| Concentrado de arranque (primer mes) | \$13.000 |
|--------------------------------------|----------|

|                         |                  |
|-------------------------|------------------|
| <b>Total aproximado</b> | <b>\$300.000</b> |
|-------------------------|------------------|

Dónde: Granjas avícolas, plazas de mercado y Marketplace; pide gallinas 'en postura', no pollitas.

## Paso a paso

1. Mira a tu alrededor antes de comprar: pregúntale a 10 personas de tu zona si te comprarían huevos cuando te sobren. Si menos de 3 dicen que sí, elige otra idea de la lista.
2. Busca el mejor precio en granjas y mercados de tu zona. Compara usado en buen estado contra nuevo y apunta los tres mejores precios.
3. Compra con tu turno, no con deuda: el mismo día que te llega, compras todo; las llevas directo al corral.
4. Prepara el corral antes de comprar: sombra, malla, un nido con paja y agua limpia.
5. Compra las 8 gallinas el mismo día que te llega el turno y llévalas directo al corral.
6. Dales las sobras de la casa (arroz, granos, verduras, pan viejo) y un puño de concentrado al día; el costo baja casi a cero.
7. Recoge huevos cada mañana y anota cuántos salen. A la tercera semana ya sabes tu promedio.
8. Cuando sobren huevos, ofrécelos a 5 vecinos por WhatsApp antes de venderlos a un negocio.

## Tus números (ejemplo con precios aproximados; pon los tuyos)

|                                 |                                                                                                                   |
|---------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Huevos a la semana (8 gallinas) | unos 42                                                                                                           |
| Alimento                        | casi cero: sobras y granos de la casa                                                                             |
| El turno se devuelve en huevos  | en unos 4 meses; después es proteína de la casa cada semana                                                       |
| Tu cuota semanal de la cadena   | \$30.000: la pagas con tu ingreso de siempre, como la mayoría. Las gallinas sustentan la casa, no pagan la cuota. |

**Las gallinas no pagan la cuota: te dan los huevos de la casa y un ingreso que crece. La cuota la pagas con tu ingreso de siempre.**

## Y después

Con la segunda cadena: 8 gallinas más y empiezas a vender cubetas a los vecinos. Las gallinas sustentan la casa; para pagar la cuota con ventas, mira las ideas que producen.

## Disciplina: las tres reglas

- Horario fijo: los mismos días y las mismas horas, aunque no venga nadie la primera semana.
- La plata del negocio aparte: un sobre o una cuenta solo para esto. La cuota se separa primero, antes de gastar.
- Anota todas las ventas, todos los días. Lo que no se anota no se mejora.

**Tu turno está garantizado. Haz tu cuenta antes de empezar**

[Simular mi cadena sin registrarme →](#)

Guía orientativa. Precios y ventas son ejemplos; cada negocio es distinto. Compra con tu turno, nunca con deuda.

[Ver esta guía en TuTurno · Colombia](#)