

Reparación y armado de muebles

Si cumples estos pasos con disciplina, es muy posible que salgas adelante.

Produce

Armas muebles comprados, instalas repisas, cortinas y televisores, y arreglas puertas y sillas.



¿Es para ti? (si respondes no a dos, elige otra idea)

- ¿Te gusta armar y arreglar cosas y te sale bien?
- ¿Hay en tu zona gente que compra muebles en caja y no sabe armarlos, o puertas y sillas rotas en cada casa?
- ¿Tienes dónde guardar las herramientas bajo llave?

Qué compras con tu turno

Precios aproximados · COP

Taladro atornillador inalámbrico con batería	\$160.000
--	-----------

Serrucho, escuadra y nivel	\$40.000
----------------------------	----------

Juego de brocas, puntas, tornillos y chazos	\$50.000
---	----------

Cinta métrica, lija y pegante de madera	\$30.000
---	----------

Martillo y formón	\$20.000
-------------------	----------

Total aproximado	\$300.000
-------------------------	------------------

Dónde: Ferretería, Homecenter o Mercado Libre; el taladro es la compra importante: batería de repuesto antes que marca cara.

Paso a paso

1. Mira a tu alrededor antes de comprar: pregúntale a 10 personas de tu zona si te comprarían. Si menos de 3 dicen que sí, elige otra idea de la lista.
2. Busca el mejor precio en Mercado Libre ([mercadolibre.com.co](https://www.mercadolibre.com.co)) y Marketplace de Facebook. Compara usado en buen estado contra nuevo y apunta los tres mejores precios.
3. Compra con tu turno, no con deuda: el mismo día que te llega, compras todo; retiras en persona o lo pides por Servientrega o Interrapidísimo.
4. Con \$300.000 no montas una carpintería: montas un servicio. Vende 'armo e instalo', no 'fabrico'.
5. Cuatro servicios con precio fijo: armar mueble en caja, instalar repisa o cortina, colgar televisor, arreglar puerta o silla.
6. Avísale a todo el mundo: estado de WhatsApp, 30 mensajes directos a contactos y una imagen hecha con Gemini o Canva con tu precio y tu número.
7. Lleva tus propios tornillos y chazos: cobrar el material aparte sube el ticket y te hace ver profesional.
8. Deja la foto del trabajo terminado en tu estado de WhatsApp el mismo día.
9. Primer cliente en 7 días: precio de apertura para los primeros 5 y pídeles que te recomienden con una persona cada uno.

Tus números (ejemplo con precios aproximados; pon los tuyos)

Precio por trabajo	\$35.000 (precio de tu zona)
Tornillos, chazos y gastos (aprox.)	15% de cada venta
Tu cuota semanal de la cadena	\$30.000
Con cuántas ventas pagas la cuota	2 trabajos.

Con 2 trabajos pagas la cuota de la semana.

Y después

Semana 1: primer mueble armado. Mes 1: 5 trabajos a la semana. Mes 2: con la segunda cadena, caladora y repisas a medida.

Disciplina: las tres reglas

- Horario fijo: los mismos días y las mismas horas, aunque no venga nadie la primera semana.
- La plata del negocio aparte: un sobre o una cuenta solo para esto. La cuota se separa primero, antes de gastar.
- Anota todas las ventas, todos los días. Lo que no se anota no se mejora.

Tu turno está garantizado. Haz tu cuenta antes de empezar

[Simular mi cadena sin registrarme →](#)

Guía orientativa. Precios y ventas son ejemplos; cada negocio es distinto. Compra con tu turno, nunca con deuda.

[Ver esta guía en TuTurno · Colombia](#)