

Arepas nocturnas

Si cumples estos pasos con disciplina, es muy posible que salgas de abajo.

Produce

Arepas rellenas en la noche, en la puerta de tu casa o en la esquina.



Historia real: Mary Delgado, Caracas, compró con su turno los materiales para sus arepas.

¿Es para ti? (si respondes no a dos, elige otra idea)

- ¿Pasa gente por tu zona entre las 7 y las 11 de la noche?
- ¿Sabes hacer un relleno que a la gente le gusta (carne mechada, pollo, queso)?
- ¿Tienes cocina, nevera y un sitio con luz donde atender?

Qué compras con tu turno

Precios aproximados · USD

Budare o plancha	USD 20
------------------	--------

Mesa plegable	USD 20
---------------	--------

Cava y envases	USD 15
----------------	--------

Harina, queso, carne, pollo y bolsas (primera semana)	USD 45
---	--------

Total aproximado	USD 100
-------------------------	----------------

Dónde: Budare y mesa en Mercado Libre o usados; insumos en el mayorista. Compra rellenos para 3 noches, no para la semana.

Paso a paso

1. Mira a tu alrededor antes de comprar: pregúntale a 10 personas de tu zona si te comprarían. Si menos de 3 dicen que sí, elige otra idea de la lista.
2. Busca el mejor precio en Mercado Libre ([mercadolibre.com.ve](https://www.mercadolibre.com.ve)) y Marketplace de Facebook. Compara usado en buen estado contra nuevo y apunta los tres mejores precios.
3. Compra con tu turno, no con deuda: el mismo día que te llega, compras todo; retiras en persona o lo pides por encomienda (MRW, Zoom).
4. Tres rellenos y un precio fijo. El menú corto vende más rápido y se desperdicia menos.
5. Luz, cartel y olor: la plancha prendida en la puerta es tu publicidad.
6. Avísale a todo el mundo: estado de WhatsApp, 30 mensajes directos a contactos y una imagen hecha con Gemini o Canva con tu precio y tu número.
7. Acepta pago móvil y ofrece entrega a la cuadra por WhatsApp a partir de la segunda semana.
8. Cierra a la misma hora todas las noches, aunque quede gente: el horario fijo trae clientes fijos.
9. Primer cliente en 7 días: precio de apertura para los primeros 5 y pídeles que te recomienden con una persona cada uno.

Tus números (ejemplo con precios aproximados; pon los tuyos)

Precio por arepa rellena	USD 2 (precio de tu zona)
Costo de insumos (aprox.)	50% de cada venta
Tu cuota semanal del San	USD 10
Con cuántas ventas pagas la cuota	10 arepa rellenas (medio día de venta).

Con 10 arepa rellenas (medio día de venta) pagas la cuota de la semana.

Y después

Semana 1: primera noche vendida. Mes 1: 25 arepas por noche. Mes 2: con el segundo turno, segunda plancha y una persona que te ayude.

Disciplina: las tres reglas

- Horario fijo: los mismos días y las mismas horas, aunque no venga nadie la primera semana.
- La plata del negocio aparte: un sobre o una cuenta solo para esto. La cuota se separa primero, antes de gastar.
- Anota todas las ventas, todos los días. Lo que no se anota no se mejora.

Tu turno está garantizado. Haz tu cuenta antes de empezar

[Simular mi San sin registrarme →](#)

Guía orientativa. Precios y ventas son ejemplos; cada negocio es distinto. Compra con tu turno, nunca con deuda.

[Ver esta guía en TuTurno · Venezuela](#)