

Kit de barbero

Si cumples estos pasos con disciplina, es muy posible que salgas de abajo.

Produce

Cortes de cabello en tu casa o a domicilio.



Historia real: José Lugo, Caracas, compró su kit de barbero con su turno.

¿Es para ti? (si respondes no a dos, elige otra idea)

- ¿Vives en un barrio o una zona con gente cerca? Si vives en una finca sin vecinos, esta no es tu idea.
- ¿Tienes una silla, un espejo y un tomacorriente (o una máquina inalámbrica)?
- ¿Puedes practicar 3 tardes con familia y amigos antes de cobrar?

Qué compras con tu turno

Precios aproximados · USD

Máquina de cortar inalámbrica	USD 40
-------------------------------	--------

Patillera o trimmer	USD 20
---------------------	--------

Tijeras, peines y capa	USD 15
------------------------	--------

Navajas, talco, spray y espejo de mano	USD 20
--	--------

Total aproximado	USD 95
-------------------------	---------------

Dónde: Busca el mejor precio en Mercado Libre y compara con una tienda de barbería; usada en buen estado también sirve.

Paso a paso

1. Mira a tu alrededor antes de comprar: pregúntale a 10 personas de tu zona si te comprarían. Si menos de 3 dicen que sí, elige otra idea de la lista.
2. Busca el mejor precio en Mercado Libre ([mercadolibre.com.ve](https://www.mercadolibre.com.ve)) y Marketplace de Facebook. Compara usado en buen estado contra nuevo y apunta los tres mejores precios.
3. Compra con tu turno, no con deuda: el mismo día que te llega, compras todo; retiras en persona o lo pides por encomienda (MRW, Zoom).
4. Aprende 3 cortes con tutoriales de YouTube (2 horas al día, una semana) y practica con familia antes de cobrar.
5. Monta tu rincón: silla, espejo, buena luz y un paño en el piso. Foto del rincón para WhatsApp.
6. Avísale a todo el mundo: estado de WhatsApp, 30 mensajes directos a contactos y una imagen hecha con Gemini o Canva con tu precio y tu número.
7. Anota cada cliente con la fecha de su corte; a las 3 semanas escríbele: 'te toca'. Ese mensaje es tu segunda venta.
8. Primeros 5 clientes a precio de apertura; pídeles una foto del corte para tu catálogo.
9. Primer cliente en 7 días: precio de apertura para los primeros 5 y pídeles que te recomienden con una persona cada uno.

Tus números (ejemplo con precios aproximados; pon los tuyos)

Precio por corte	USD 4 (precio de tu zona)
Insumos y gastos (aprox.)	10% de cada venta
Tu cuota semanal del San	USD 10
Con cuántas ventas pagas la cuota	3 cortes (2 días de venta).

Con 3 cortes (2 días de venta) pagas la cuota de la semana.

Y después

Semana 1: primer cliente. Mes 1: 10 cortes a la semana. Mes 2: con el segundo turno, silla de barbero y servicios extra (barba, cejas).

Disciplina: las tres reglas

- Horario fijo: los mismos días y las mismas horas, aunque no venga nadie la primera semana.
- La plata del negocio aparte: un sobre o una cuenta solo para esto. La cuota se separa primero, antes de gastar.
- Anota todas las ventas, todos los días. Lo que no se anota no se mejora.

Tu turno está garantizado. Haz tu cuenta antes de empezar

[Simular mi San sin registrarme →](#)

Guía orientativa. Precios y ventas son ejemplos; cada negocio es distinto. Compra con tu turno, nunca con deuda.

[Ver esta guía en TuTurno · Venezuela](#)