

Carrito de empanadas

Si cumples estos pasos con disciplina, es muy posible que salgas de abajo.

Produce

Empanadas de desayuno en la parada, la esquina o la puerta de tu casa.



¿Es para ti? (si respondes no a dos, elige otra idea)

- ¿Pasa gente por tu zona entre las 6 y las 9 de la mañana (parada, escuela, obra, mercado)?
- ¿Puedes levantarte a las 4:30 cinco días a la semana?
- ¿Tienes cocina y dónde freír con seguridad?

Qué compras con tu turno

Precios aproximados · USD

Caldero o sartén grande	USD 20
-------------------------	--------

Mesa plegable	USD 20
---------------	--------

Cava y envases	USD 15
----------------	--------

Harina, aceite, rellenos y bolsas (primera semana)	USD 45
--	--------

Total aproximado	USD 100
-------------------------	----------------

Dónde: Caldero y mesa en Mercado Libre o usados; harina y rellenos en el mayorista.

Paso a paso

1. Mira a tu alrededor antes de comprar: pregúntale a 10 personas de tu zona si te comprarían. Si menos de 3 dicen que sí, elige otra idea de la lista.
2. Busca el mejor precio en Mercado Libre ([mercadolibre.com.ve](https://www.mercadolibre.com.ve)) y Marketplace de Facebook. Compara usado en buen estado contra nuevo y apunta los tres mejores precios.
3. Compra con tu turno, no con deuda: el mismo día que te llega, compras todo; retiras en persona o lo pides por encomienda (MRW, Zoom).
4. Dos rellenos para arrancar (queso y carne). Más variedad después, cuando tengas fila.
5. Prepara todo la noche anterior; a las 6 ya estás vendiendo.
6. Avísale a todo el mundo: estado de WhatsApp, 30 mensajes directos a contactos y una imagen hecha con Gemini o Canva con tu precio y tu número.
7. Vende con café o jugo: el combo sube el ticket sin subir el trabajo.
8. Fija tu punto y no lo cambies: el cliente de desayuno vuelve si te encuentra en el mismo sitio.
9. Primer cliente en 7 días: precio de apertura para los primeros 5 y pídeles que te recomienden con una persona cada uno.

Tus números (ejemplo con precios aproximados; pon los tuyos)

Precio por empanada	USD 1 (precio de tu zona)
Costo de insumos (aprox.)	50% de cada venta
Tu cuota semanal del San	USD 10
Con cuántas ventas pagas la cuota	20 empanadas (medio día de venta).

Con 20 empanadas (medio día de venta) pagas la cuota de la semana.

Y después

Semana 1: primer cliente. Mes 1: 40 empanadas al día. Mes 2: con el segundo turno, un carrito de verdad y un segundo turno de venta en la tarde.

Disciplina: las tres reglas

- Horario fijo: los mismos días y las mismas horas, aunque no venga nadie la primera semana.
- La plata del negocio aparte: un sobre o una cuenta solo para esto. La cuota se separa primero, antes de gastar.
- Anota todas las ventas, todos los días. Lo que no se anota no se mejora.

Tu turno está garantizado. Haz tu cuenta antes de empezar

[Simular mi San sin registrarme →](#)

Guía orientativa. Precios y ventas son ejemplos; cada negocio es distinto. Compra con tu turno, nunca con deuda.

[Ver esta guía en TuTurno · Venezuela](#)