

Carrito de perros calientes

Si cumples estos pasos con disciplina, es muy posible que salgas de abajo.

Produce

Perros calientes en tu esquina, en la tarde y en la noche.



¿Es para ti? (si respondes no a dos, elige otra idea)

- ¿Pasa gente por tu esquina o por tu cuadra entre las 5 y las 10 de la noche?
- ¿Puedes dedicar 4 horas al día, 5 días a la semana?
- ¿Tienes dónde guardar la mesa y la cava y dónde lavar todo cada noche?

Qué compras con tu turno

Precios aproximados · USD

Mesa plegable o carrito usado	USD 20
-------------------------------	--------

Plancha o parrilla pequeña	USD 25
----------------------------	--------

Cava con hielo	USD 15
----------------	--------

Pan, salchichas, salsas, vasos y servilletas (primera semana)	USD 40
---	--------

Total aproximado	USD 100
-------------------------	----------------

Dónde: Mesa, plancha y cava en Mercado Libre o usadas en Marketplace; insumos en el mayorista más cercano.

Paso a paso

1. Mira a tu alrededor antes de comprar: pregúntale a 10 personas de tu zona si te comprarían. Si menos de 3 dicen que sí, elige otra idea de la lista.
2. Busca el mejor precio en Mercado Libre ([mercadolibre.com.ve](https://www.mercadolibre.com.ve)) y Marketplace de Facebook. Compara usado en buen estado contra nuevo y apunta los tres mejores precios.
3. Compra con tu turno, no con deuda: el mismo día que te llega, compras todo; retiras en persona o lo pides por encomienda (MRW, Zoom).
4. Prueba 3 noches con una tanda pequeña (20 perros) antes de comprar insumos para toda la semana.
5. Ponle nombre al puesto y una luz: la gente compra donde ve. Un bombillo y un cartel ya son la mitad del negocio.
6. Avísale a todo el mundo: estado de WhatsApp, 30 mensajes directos a contactos y una imagen hecha con Gemini o Canva con tu precio y tu número.
7. Ofrece combo (perro + refresco) y pago móvil además de efectivo.
8. El carrito bueno se compra con el segundo turno, con la plata del negocio.
9. Primer cliente en 7 días: precio de apertura para los primeros 5 y pídeles que te recomienden con una persona cada uno.

Tus números (ejemplo con precios aproximados; pon los tuyos)

Precio por perro caliente	USD 1,50 (precio de tu zona)
Costo de insumos (aprox.)	50% de cada venta
Tu cuota semanal del San	USD 10
Con cuántas ventas pagas la cuota	14 perro calientes (un día de venta).

Con 14 perro calientes (un día de venta) pagas la cuota de la semana.

Y después

Semana 1: primer cliente. Mes 1: ajusta precio y horario. Mes 2: con el segundo turno, el carrito y un segundo punto.

Disciplina: las tres reglas

- Horario fijo: los mismos días y las mismas horas, aunque no venga nadie la primera semana.
- La plata del negocio aparte: un sobre o una cuenta solo para esto. La cuota se separa primero, antes de gastar.
- Anota todas las ventas, todos los días. Lo que no se anota no se mejora.

Tu turno está garantizado. Haz tu cuenta antes de empezar

[Simular mi San sin registrarme →](#)

Guía orientativa. Precios y ventas son ejemplos; cada negocio es distinto. Compra con tu turno, nunca con deuda.

[Ver esta guía en TuTurno · Venezuela](#)